

# DOSSIER INFORMATIVO DE FRANQUICIA

Gonzalo Bilbao, 25 -1º  
41003 SEVILLA  
Tlf: 954-53.67.02  
info@basamcapital.com

**Nota:** El contenido de la presente documentación tiene un carácter meramente informativo, no debiendo considerarse como una oferta ni un compromiso en firme que obligue a ninguna de las partes a alcanzar un acuerdo definitivo.

A estos efectos, los únicos compromisos que adquiere BASAM CAPITAL son los recogidos en el Contrato de Franquicia, una vez se haya alcanzado un acuerdo mutuo entre las partes.



La franquicia **BASAM CAPITAL** está basada en la idea de ofrecer a nuestros clientes todos los servicios que necesitan. Contamos con un importante equipo de profesionales con una amplia experiencia, realizando **labores de consultoría y asesoría integral** a particulares y empresas de muy diverso tamaño, incluyendo los **servicios jurídicos**.

**BASAM CAPITAL** aporta a las empresas la tranquilidad en el cumplimiento puntual de sus obligaciones fiscales, contables, legales, laborales, administrativas y financieras. La gran cantidad y diversidad de normas, generalmente con plazos de cumplimiento ineludibles, hacen cada vez más necesaria la presencia del **Asesor de Empresas**, asegurando con ello su cumplimiento y permitiendo liberar tiempo y recursos para el desarrollo de la propia actividad y la consecución de fines y metas.

La compañía continúa completando su oferta de servicios en función de las necesidades de las empresas, adaptándose al momento económico actual.

No lo dudes más  
únete a



# Tres líneas de negocio en un mismo modelo



BASAM CAPITAL presenta una gran oportunidad para un franquiciado, ya que ofrece **tres líneas de negocio en el mismo modelo de franquicia:**

- **Servicios de asesoría fiscal, laboral y contable**, sobre todo a pequeñas y medianas empresas, así como a particulares. Cada vez más empresas confían en la profesionalidad y servicio que garantiza nuestra marca.
- **Servicios de intermediación financiera**. Un equipo estudiará las necesidades concretas de tesorería, financiación, etc. de cada cliente, ofreciendo soluciones muy personalizadas.
- **Servicios jurídicos**, en todos los ámbitos del derecho, gracias a un equipo de Abogados de distintas especialidades.

El objetivo es cubrir todas las necesidades del cliente, a la vez que ofrecer al Franquiciado de BASAM CAPITAL la posibilidad de crecer en distintos ámbitos o ampliar su negocio incorporando mayores servicios.

BASAM CAPITAL tiene un espíritu vivo que le permite incorporar nuevos servicios (seguros, etc.)

# El éxito de nuestros Franquiciados, reflejo de un trabajo bien hecho

El éxito de nuestros Franquiciados es también el éxito de BASAM CAPITAL como Central de Franquicias. Por ello durante toda la relación contractual la Central va a estar muy pendiente de cómo desarrolla su actividad el Franquiciado, con apoyo constante en todos los ámbitos:

- **Asistencia continua.** No sólo en la puesta en marcha de su oficina sino durante toda la relación contractual. Realizamos un seguimiento continuo de nuestros Franquiciados, ayudándoles a incrementar sus posibilidades de facturación.
- **Selección y negociación con entidades financieras** para la obtención de acuerdos ventajosos para la Red.
- **Plan de formación** para la gestión del negocio.
- **Control y supervisión** para asegurar la calidad en toda la red.
- **Constante evaluación e implantación de nuevos servicios** para adaptar la oferta a las nuevas necesidades.



## Ventajas de entrar en un Gran Grupo

BASAM CAPITAL ofrece la posibilidad de crear y trabajar en un negocio propio de la mano de más de veinte años de experiencia en el sector. Para ello ponemos a disposición de nuestros Franquiciados todos los conocimientos y experiencia fundamentales para que pueda desarrollar y rentabilizar su negocio en el espacio de tiempo más corto.

- Conocimientos en todas las áreas en las que nuestros servicios destacan, porque así nos lo hace saber el éxito de nuestros clientes.
- Formación de gestión comercial para poder llegar a los clientes que nos marquemos como objetivo.
- Utilización de los soportes técnicos y documentales más avanzados, con el objeto de agilizar el servicio ofrecido a los clientes y una comunicación fluida con todos los componentes de la Red.
- Trabajar de la mano de una marca caracterizada y reconocida en sus ámbitos de actuación por todos nuestros clientes.
- Asistencia constante y permanente a través de los Departamentos de la Central y de nuestra Red de sistemas.

El mercado empresarial es cada vez más exigente y debemos estar cada día más preparados para poder competir con todas las expectativas de éxito. Por ello desde BASAM CAPITAL buscamos que nuestro Franquiciado sea una persona:

- Licenciado o Diplomado en Ciencias Empresariales, Económicas, Administración de Empresas, Derecho, Relaciones Laborales, Gestor Administrativo, Contable, etc. O bien persona con experiencia en departamento de administración de empresas.
- Que sea una **persona organizada** y que tenga **capacidad de análisis**.
- Que tenga **facilidad de trato con las personas**. La empatía con nuestros clientes es uno de nuestros activos fundamentales.
- También tienen cabida en nuestra Red aquellos empresarios que ya tienen en marcha una gestoría o pequeña asesoría y quieren ampliar su oferta de servicios.



## Perfil de nuestros Franquiciados

# Obligaciones Financieras



\* **Canon de Entrada:** 11.000 €. Da derecho a la integración en la Red BASAM CAPITAL, uso y disfrute de la marca, formación y asistencia inicial, asesoramiento al comienzo de la actividad, exclusividad territorial y entrega de los Manuales Operativos de Franquicia.

\* **Royalty de Explotación:** 5% de la facturación. Por el soporte y asistencia técnica por parte de la Central, formación y asesoramiento permanente en todos los aspectos del negocio a lo largo de la vigencia del contrato.

\* **Royalty de Publicidad:** No se establece ningún royalty, aunque se aconseja realizar acciones publicitarias o de comunicación de la oficina Franquiciada y de los servicios que se ofertan.